

Arbeitgeberakquise und -ansprache

Weiterbildung für Trainer und Berater nach Hesse/Schrader

Wie suchen Sie nach den passenden Arbeitgebern für Ihre Klienten? Wie vermitteln Sie überzeugend die Qualitäten Ihrer Mandanten? Und wie kommunizieren Sie brüchige Lebensläufe?

Im Seminar lernen die Teilnehmer ihr Akquiseverhalten zu optimieren und mit Arbeitgebern aus der Region telefonisch oder persönlich in Kontakt zu treten und zu bleiben. Außerdem erfahren sie, wie sie Ihr Klientel noch wirkungsvoller "vermarkten" können

Zielgruppe: Alle, die potenzielle Arbeitgeber von den eigenen Klienten überzeugen müssen, z. B. Integrationsberater, Arbeitsvermittler etc.

Inhalte des Seminars

- Professionelle Ansprache von (potenziellen) Partnern und Kunden
- Wie stelle ich den ersten Kontakt her?
- Wie trete ich als vertrauensvoller Partner/Problemlöser auf?
- Wie entwickle ich die Lösung gemeinsam mit dem Partner am Telefon?
- Aufbau eines Akquise-Gesprächs am Telefon
- Fragetechniken und Zuhören -Rhetorik und Gesprächsführung
- Nutzenargumentation und Einwandbehandlung
- Schnelle Übermittlung der Kernbotschaft meiner Person/meines Anliegens
- Umgang mit dem inneren "Schweinehund"
- Bestimmung einer individuellen Akquisestrategie: Was kann ich wo tun? Wie gehe ich los? Wie stelle ich es an?
- Erfolgreich ein Vorstellungsgespräch mit Arbeitgeber und Klienten begleiten/moderieren

Methoden

- Theoretischer Input
- Einzel- und Gruppenarbeit
- Kommunikationsübungen und Rollenspiele mit Feedback
- Erfahrungsaustausch und Diskussion

Trainer/in

Unsere Trainer verfügen über langjährige Trainings- und Beratungspraxis und besitzen neben einem einschlägigen Studium der Psychologie, Pädagogik oder Geisteswissenschaften umfassende praktische Erfahrungen und Kenntnisse aus Unternehmen und Wirtschaft. Ihre Trainingsschwerpunkte liegen in den Bereichen Kommunikation im Beruf, Entwicklung sozialer Kompetenzen, professionelle Arbeitsorganisation, Bewerbung und Führung.

Kontakt

| Telefon: | eMail: | <https://www.trainerakademie-hesseschrader.de>