

Gehaltsverhandlungen

Mit überzeugenden Argumenten zu mehr Geld

"Mehr kann ich Ihnen in dieser Position wirklich nicht bieten..." -Wer kennt diesen Satz nicht?! Aber lassen Sie sich nicht verunsichern. Es gibt immer Spielraum nach oben: Mit uns erarbeiten Sie eine persönliche Strategie für Ihre erfolgreichen Gehaltsverhandlungen.

Beim Pokerspiel in Gehaltsverhandlungen zählt vor allem eines: die richtigen Argumente und Verhandlungsgeschick. Unsere Beraterinnen und Berater erarbeiten mit Ihnen Ihre persönliche Verhandlungsstrategie und finden gemeinsam mit Ihnen Antworten auf die entscheidenden Fragen.

Gute Argumente finden
Überzeugende Antworten auf schwierige Fragen
Individuelle Verhandlungsstrategie

Leistungen

- Wann ist der geeignete Zeitpunkt für Gehaltsverhandlungen?
- Welche Argumente sprechen für Sie?
- Wie reagieren Sie am besten auf Gegenargumente Ihres Vorgesetzten?
- Mit welcher Taktik können Sie in Gehaltsverhandlungen überzeugen?
- Welche Spielregeln sollten Sie dabei beachten?

Beratungsstandorte

In diesen Städten bieten wir persönliche Beratung und Coaching an: Berlin, Düsseldorf, Frankfurt, München, Stuttgart

Konditionen und Preise

- 160,- EUR inkl. MwSt. pro Stunde
- Zoom / Skype / telefonisch / persönlich (nur Berlin)
- Die Aufträge werden in der Regel gegen Vorkasse ausgeführt

Kontakt

Für eine Terminvereinbarung melden Sie sich bitte telefonisch unter 030 28 88 570 (Mo-Fr 08:00-17:30 Uhr).